

— TECHNOLOGY FOR GROWTH

Образовательная технологическая экосистема для управляемого развития бизнеса

Связываем обучение, действия сотрудников и бизнес-результат в единую управляемую систему.

Константин Лысенко

Генеральный директор ООО «ПрофиАп»

profiup.ru

Обучение, которое влияет на бизнес, а не существует отдельно от него

ProfiUp — технологическая образовательная экосистема, которая объединяет обучение, контент, аналитику и развитие сотрудников в единую цифровую систему управления знаниями и результатами.

Это результат **15+ лет практики** в построении корпоративных университетов, LMS и Digital Академий для крупнейших российских компаний.

Платформа включает

- ✓ LMS и White Label Академии
- ✓ Образовательный контент и методологию
- ✓ Аналитику, связывающую обучение и KPI
- ✓ Готовую библиотеку курсов и запуск Digital Академий

15+

лет практики в корпоративном обучении

10 000+

сотрудников обучено по программам

100+

реализованных корпоративных проектов

50+

готовых программ и курсов в портфеле

Рынок сталкивается с системной неэффективностью обучения

30–40%

корпоративного обучения не доходит до практики в поле

8–12%

компаний системно связывают обучение с KPI продаж

50%

запусков продуктов — без единой образовательной стратегии

60%

компаний: обучение, маркетинг и продажи разрознены

15–20%

доходимость онлайн-обучения без геймификации

ProfiUp

Оператор управляемого роста через знания: единая архитектура развития и измеримое влияние на продажи.

- Мы превращаем обучение из затраты в инструмент управления выручкой и поведением сотрудников.

Единая логика: от инфраструктуры — к бизнес-результату

1 Инфраструктура

Технологическая база управления обучением и развитием — коробочная LMS, SaaS или White Label.

2 Контент и методология

Экспертиза, знания и образовательная архитектура под реальные задачи бизнеса.

3 Обучение и развитие

Реализация стратегии через людей и изменение поведения сотрудников.

КЛЮЧЕВАЯ ЛОГИКА

Инфраструктура



Контент



Поведение сотрудников



Бизнес-результат

ProfiUp Portal — единый портал обучения и корпоративной жизни

SaaS — облачный портал

White Label под бренд

web + mobile

- ✓ LMS: курсы, треки, программы, тесты и сертификация
- ✓ Корпоративный / HR-портал: новости, база знаний, HR-сервисы
- ✓ Вебинары и мероприятия до 1000 участников
- ✓ Геймификация, признание и магазин призов
- ✓ BI и сквозная аналитика обучения
- ✓ AI-инструменты: ассистенты, генерация, аналитика
- ✓ Интеграции: CRM, 1С, Битрикс24, API
- ✓ Гибкая поставка: облако, выделенная инсталляция, on-premise

- Единый портал закрывает обучение и корпоративную жизнь сотрудников — 60 возможностей в 2 контурах, без ограничений по числу пользователей.

Один портал вместо набора разрозненных систем

Контур 1 • Функционал LMS

26

- Структура «курс → модули → уроки», разные форматы
- Прохождение, прогресс и дедлайны
- Тесты с автопроверкой и проходным баллом
- Сертификация с публичной проверкой подлинности
- Авторские инструменты и аналитика обучения

Контур 2 • Корпоративный / HR-портал

34

- Новости, база знаний, документы и объявления
- HR-сервисы самообслуживания и заявки
- Оргструктура и кабинет руководителя
- Геймификация, признание, магазин призов
- Администрирование, RBAC, White Label, безопасность

- 60 возможностей в текущей версии • 2 контура: LMS + корпоративный портал • единый интерфейс под брендом клиента.

Экспертное создание контента под задачи бизнеса

- ✓ Разработка образовательной архитектуры
- ✓ SCORM-модули и e-learning курсы
- ✓ Микрообучение и learning paths
- ✓ Видео-продакшн и студия контента
- ✓ Product Academy и Product Launch программы
- ✓ Методология тренингов и сценарии обучения
- ✓ Бизнес-кейсы и интерактивные форматы
- ✓ Контент для медпредставителей и торговых команд
- ✓ Контент для RX и OTC-портфеля
- ✓ Брендированный контент (Branded Content)

● **Контент создаётся не «про продукт», а под реальные задачи сотрудников и клиентов.**

Реализация стратегии через людей

1 Оценка компетенций

Ассесмент, диагностика навыков, модели компетенций под компанию, pre/post-тестирование.

2 Тренинги

Очно / онлайн / вебинары — для руководителей и торговых команд. Прикладные программы под задачи.

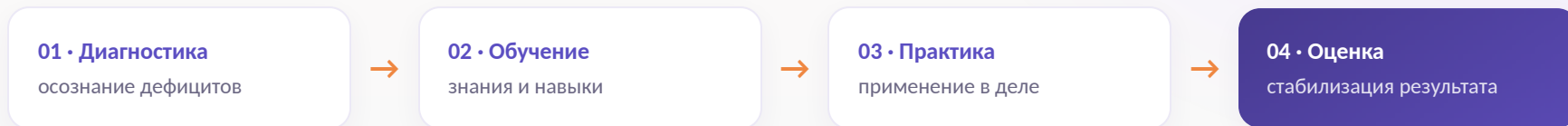
3 Бизнес-модерация

Стратегические сессии, фасилитация, синхронизация команд и перевод стратегии в план действий.

● Результат каждого направления — изменение поведения сотрудников и рост KPI.

— ПОДХОД К РАЗВИТИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

От «увидеть проблему» — к «усилить управленческую систему»



— ПОДХОД РЕАЛЬНО ВЛИЯЕТ НА



Объективная картина компетенций — основа решений

Модель компетенций

Разработка и внедрение модели под конкретную компанию — единый язык требований к сотрудникам.

Оценка 360°

Многосторонняя обратная связь: руководитель, коллеги, подчинённые. «Как меня видят другие».

Оценка ЭРА

Глубокий анализ личного профиля: «за счёт чего человек управляет именно так».

Центр оценки компетенций

Ассесмент в действии: кейсы, деловые игры, ролевые упражнения, интервью по компетенциям.

Аттестации и тестирование

Pre / post-оценка знаний, регулярные проверки, формирование кадрового резерва.

Под задачу компании

Единый язык требований, объективные данные для кадровых решений и формирование кадрового резерва.

10+ прикладных управленческих программ

для РУКОВОДИТЕЛЕЙ

- Я — руководитель · Через тернии к звёздам
- Эффективный руководитель
- Мотивация · Работа с командой
- Подбор и оценка персонала
- Адаптация и развитие персонала
- Руководитель в эпоху изменений
- Управление проектами и командами

для ПРОДАЖ И ФАРМ-ОТРАСЛИ

- От звонка / визита до сделки
- SPIN-продажи · Консультативные продажи
- Работа с возражениями
- Работа с клиентом в аптеке
- Эффективный сервис
- Навыки переговоров
- Расширение сделки и чека
- Эффективная коммуникация (PCM)

● До 16–18 участников в группе · форматы: очно / онлайн / вебинары · 1–2 дня · с посттренинговым сопровождением.

Какая программа — под какую компетенцию

КОМПЕТЕНЦИЯ	ПРОГРАММА
Управленческое мышление	Я — руководитель · Через тернии к звёздам
Управление результатом	Управление с фокусом на результат · Эффективный руководитель
Управление людьми	Мотивация · Работа с командой
HR-управление	Подбор и оценка персонала · Адаптация и развитие
Изменения	Руководитель в эпоху изменений · Управление проектами
Проекты	Управление проектами · Работа с командой

10+

программ в портфеле: тренинги, вебинары, диагностика

3+

формата диагностики: 360°, ЭРА, Центр оценки

16-18

участников максимум — для глубокой проработки

Разработка контента под фарм-производителя

УСЛУГА	ЧТО ДЕЛАЕМ
SCORM-курс базовый	интерактивный курс с тестами
SCORM интерактив	кейсы + логика принятия решений
SCORM Pro	максимальная вовлечённость, анимация
Обучающее видео 3–5 мин	быстрое усвоение, эмоция
Product Academy (серия 3 ролика)	системное знание продукта
Методический комплект	презентация + методичка + инфографика
Статья экспертная · Тесты (10 в.)	медицинский контент · контроль знаний
Лендинг Академии (лонгрид)	точка входа в обучение

Масштабируем обучение и делаем его управляемым

УСЛУГА	РЕЗУЛЬТАТ
Размещение опроса / теста (до 10 вопросов)	контроль качества знаний
Размещение презентации / видео / SCORM в курсе	единая система обучения
Размещение статьи (текстовой)	справочный материал
Сертификация по курсу	мотивация и подтверждение
Курс под ключ (вся логика прохождения)	готовая программа обучения
KPI-модель — обучение за результат	минимизация риска · оплата за обученного пользователя

● Обучение публикуется на портале Pharm.Profiup.ru — где 39 000 фармацевтов и провизоров проходят обучение.

Вебинары: обучение + маркетинг в прямом контакте

Возможности

- ✓ До 1000 участников одновременно
- ✓ Прямой доступ к пользователям Pharm.Profiup.ru
- ✓ Q&A, опросы, аналитика, сертификаты

УСЛУГА

Вебинар (live) — 1000 участников

Вебинар базовый комплект

Вебинар под ключ (полный цикл)

Экспертный вебинар от OL/KOL

Пакет 12 вебинаров / год

Пакет 24 вебинара / год

- Аудитория — пользователи портала Pharm.Profiup.ru: вовлечение · масштаб · влияние на поведение и продажи.

От SaaS до Digital Академии под ключ

SaaS · облако

- Быстрый старт без капитальных затрат
- Безлимит по пользователям
- Обновления и поддержка включены

Запуск под ключ

- Подключение, оргструктура, роли, импорт
- Обучение администраторов и QA
- Готовность к работе с первого дня

White Label

- Логотип, цвета, шрифты, свой домен
- Отраслевые порталы на поддоменах
- Базовый / Расширенный / Premium / Enterprise

- Гибкая поставка: облако (SaaS), выделенная инсталляция или поставка в контур заказчика (on-premise) — под состав и масштаб задач.

Готовые курсы для фармацевтов и провизоров

50 готовых курсов для аптечного звена РФ — учитывают законодательство 2025–2026, клинические рекомендации и доказательную медицину. Каждый курс готов к запуску: учебный материал, итоговый тест и практические задания.

01 Профессиональное развитие

Удержание, мотивация, финансовая грамотность, защита от штрафов, карьерные треки.

15 курсов

02 Фарм-консультирование

ОТС и клиническая практика: ОРВИ, боль, ЖКТ, дети, хроники, «красные флаги».

25 курсов

03 Регуляторика и безопасность

ЕГИСЗ, ПКУ, хранение ЛС, рецептурные бланки, аудит и подготовка к проверкам.

10 курсов

- **Заливка и подготовка курсов при подключении портала — без доплаты. Можно взять всю библиотеку или отдельные направления.**

White Label система управления мотивацией

Цифровая система премирования сотрудников аптечных сетей: финансовая оптимизация, поведенческая мотивация и автоматизация выплат в единой платформе.

Снижение нагрузки

Нагрузка ~12–16% против стандартных ~43%. До 80% экономии на налогах и взносах.

Рост продаж

Мгновенная и справедливая мотивация, напрямую связанная с результатом сотрудника.

Автоматизация

Выплаты и аналитика через API без изменения текущих бизнес-процессов.

80%

экономия на налогах с фонда премий

40%

рост продаж по целевым SKU

60%

рост вовлечённости команды

70%

снижение затрат на администрирование

Обучение становится **активом**, а не затратой

МЕТРИКА	ДО	ПОСЛЕ
Уровень знаний	базовый	+30-70%
Конверсия в рекомендацию	низкая	+15-40%
Продажи	нестабильные	рост
Лояльность	низкая / средняя	высокая

Логика ROI

- ✓ Обучили
- ✓ Проверили знания
- ✓ Привязали к мотивации
- ✓ Получили рост продаж

● Связка: обучение → влияние на поведение → влияние на продажи → аналитика ROI.

15+ лет в корпоративном обучении крупнейших компаний

Solopharm

LMS-экосистема, контент

Haleon

омниканальная стратегия

МТС

система обучения персонала

СИБУР

стратегические сессии

СБЕР

модерации и тренинги

Газпромнефть

развитие команд

ADM

торговые команды

Максавит

LMS и учебный центр

Аптека Антей

LMS, тренинги ТОП

ГК Вита Плюс

развитие руководителей

АС Вита (Томск)

обучение фармацевтов

ГолдПак · КлассИнжиниринг

торговые команды

- 10 000+ сотрудников обучено · ProfiUp интегрирует обучение в бизнес-процессы и обеспечивает измеримый результат.

Готовы стать вашим **технологическим партнёром**

Демо ProfiUp



Пилот • 2-4 недели



Масштабирование

ProfiUp — это инфраструктура управляемого роста. Мы объединяем платформу, контент, аналитику и экспертизу в единую систему, которая масштабирует результат.

Константин Лысенко

+7 969 000 99 39 · +7 999 079 39 99

konstantin@profiup.ru

t.me/ProfiUp_official · profiup.ru